

Seit über 50 Jahren am Markt, innovativ, flexibel und extrem kundennah, mit tollen Produkten und Lösungen Made in Germany für sichere Energieversorgung an Land und auf dem Wasser sowie für Schutz von Energieversorgungsanlagen – das ist die stuckeGROUP mit Hauptsitz in Hamburg.

Wir vertreiben unsere Produkte und Lösungen an verschiedenste Kunden weltweit, für die eine sichere Energieversorgung essenziell wichtig ist. Dazu gehören unter anderem Planer, Hersteller und Errichter von Kraftwerken oder Anlagen zur Erzeugung erneuerbarer Energien. Die Nähe zu unseren Kunden, ein tiefes Verständnis ihrer Anforderungen, ein umfassender After-Sales-Service und gute Erreichbarkeit sind uns sehr wichtig.

Werden Sie Teil des stucke Teams als

Sales Manager / Key Account Manager Schutzgeräte für Energieerzeugung und -verteilung (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie präsentieren und erklären unseren potenziellen, neuen und bestehenden Kund*innen unser umfassendes, komplexes und flexibles Produkt- und Serviceportfolio
- Sie identifizieren neue Zielmärkte und sind verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung erfolgreicher Vertriebsstrategien
- in Zusammenarbeit mit der technischen Projektleitung erstellen Sie Kalkulationen, technische Spezifikationen und konkrete Angebote
- Sie betreuen unsere Kunden vom Erstkontakt bis zum After-Sales-Service und sind Ansprechpartner*in für Endanwender, Systemintegratoren und Planungsbüros

Das bieten wir Ihnen:

- einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- wir überzeugen durch gute Bezahlung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- zur beruflichen und auch privaten Nutzung stellen wir Ihnen einen Dienstwagen bereit
- Sie übernehmen Verantwortung für anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte
- täglich gibt es neue Impulse in einem internationalen Team verschiedenster Altersgruppen
- strukturierte Einarbeitung und Unterstützung im Team sind bei uns selbstverständlich
- Sie profitieren Sie von direkten Entscheidungswegen in einem mittelständischen, stetig wachsenden Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten lassen sich gut mit Ihrem Privatleben vereinbaren
- Parkplätze auf dem Firmengelände können Sie selbstverständlich nutzen
- für Ihr Wohlbefinden sorgen wir durch Getränke und das Bezuschussen des Mittagessens in der Kantine
- unsere Arbeitsplätze sind barrierefrei, großzügig, hell, ergonomisch und haben die neuesten technischen Standards
- natürlich feiern wir auch gerne zusammen und haben Spaß bei der Arbeit

Das bieten Sie uns:

- Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium, sind also z.B. Industriekaufmann, Fachwirt, Betriebswirt, Elektroniker, Mechatroniker, Elektrotechniker, Energietechniker, Techniker, Elektroingenieur oder auch Quereinsteiger mit elektrotechnischem Grundverständnis
- Erfahrung im Bereich Energieversorgungsanlagen wünschen wir uns von Ihnen
- Ihr Ziel sind noch mehr und vor allem zufriedene Kunden, die Sie gerne informieren, begeistern und überzeugen
- Sie haben Spaß daran, die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden zu verstehen und die für diesen Kunden beste und wirtschaftlichste technische Lösung zu finden
- um weltweit mit unseren Kund*innen kommunizieren zu können, beherrschen Sie Englisch und Deutsch verhandlungssicher in Wort und Schrift
- Sie zeichnen sich durch empathisches, seriöses und sicheres Auftreten aus

Werden Sie Teil eines motivierten und leistungsstarken Teams, um die Herausforderungen des modernen Power Managements von morgen gemeinsam anzugehen und umzusetzen. Bewerben Sie sich mit Angabe der Job-ID **Ve612212**, gerne mit Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin, unter jobs@stuckegroup.de.

Bei Fragen freuen sich Volker Dembowski unter 040/227468-15 oder Maren Thomsen unter 040/227468-11 auf Ihren Anruf.

