

Seit über 50 Jahren am Markt, innovativ, flexibel und extrem kundennah, mit tollen Produkten und Lösungen Made in Germany für sichere Energieversorgung an Land und auf dem Wasser und Schutz von Energieversorgungsanlagen – das ist die stuckeGROUP mit Hauptsitz in Hamburg.

Wir vertreiben unsere Produkte und Lösungen weltweit an verschiedenste Kunden, für die eine sichere Energieversorgung essenziell wichtig ist. Dazu gehören unter anderem Planer, Hersteller und Errichter von Kraftwerken oder Anlagen zur Erzeugung erneuerbarer Energien. Die Nähe zu unseren Kunden, ein tiefes Verständnis ihrer Anforderungen, gute Erreichbarkeit und ein umfassender After-Sales-Service sind uns sehr wichtig.

Machen Sie mit uns den nächsten Schritt und werden Sie Teil des stucke Teams als

## **Sales Manager / Key Account Manager Schutzgeräte für Energieerzeugung und -verteilung (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie präsentieren und erklären unser umfassendes, komplexes und flexibles Produkt- und Serviceportfolio unseren potenziellen, neuen und bestehenden Kund\*innen
- die Identifikation von neuen Zielmärkten sowie die Entwicklung und Umsetzung erfolgreicher Vertriebsstrategien gehören zu Ihren Aufgaben
- Sie erstellen Kalkulationen, technische Spezifikationen und konkrete Angebote in enger Zusammenarbeit mit der technischen Projektleitung
- vom Erstkontakt bis zum After-Sales-Service betreuen Sie unsere Kunden und sind Ansprechpartner\*in für Endanwender, Systemintegratoren und Planungsbüros

### **Das bieten wir Ihnen:**

- Sie haben die Möglichkeit zur Weiterentwicklung und zum Aufstieg mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag
- wir überzeugen durch gute Bezahlung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- zur beruflichen und auch privaten Nutzung stellen wir Ihnen einen Dienstwagen bereit
- Sie profitieren Sie von direkten Entscheidungswegen in einem mittelständischen, stetig wachsenden Unternehmen
- Sie übernehmen Verantwortung für anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte
- täglich gibt es neue Impulse in einem internationalen Team verschiedenster Altersgruppen
- für Ihr Wohlbefinden sorgen wir durch Getränke und das Bezuschussen des Mittagessens in der Kantine
- flexible Arbeitszeiten lassen sich gut mit Ihrem Privatleben vereinbaren
- strukturierte Einarbeitung und Unterstützung im Team sind der Grundstein für eine langfristige Zusammenarbeit
- Parkplätze auf dem Firmengelände können Sie selbstverständlich nutzen
- unsere Arbeitsplätze sind barrierefrei, großzügig, hell, ergonomisch und haben die neuesten technischen Standards
- natürlich feiern wir auch gerne zusammen und haben Spaß bei der Arbeit

### **Das bieten Sie uns:**

- Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium, sind also z.B. Industriekaufmann, Fachwirt, Betriebswirt, Elektriker, Elektroniker, Mechatroniker, Elektrotechniker, Energietechniker, Techniker, Elektroingenieur oder auch Quereinsteiger mit elektrotechnischem Grundverständnis
- Erfahrung im Bereich Energieversorgungsanlagen wünschen wir uns von Ihnen
- Ihr oberstes Ziel sind noch mehr und vor allem zufriedene Kunden, die Sie gerne informieren, begeistern und überzeugen
- Sie haben Spaß daran, die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden zu verstehen und die für diesen Kunden beste und wirtschaftlichste technische Lösung zu finden
- Englisch und Deutsch beherrschen Sie verhandlungssicher in Wort und Schrift, um weltweit mit unseren Kund\*innen kommunizieren zu können
- durch empathisches, seriöses und sicheres Auftreten zeichnen Sie sich aus

Wollen Sie Teil eines motivierten und leistungsstarken Teams sein, um die Herausforderungen des modernen Power Managements von morgen gemeinsam anzugehen und umzusetzen? Dann bewerben Sie sich mit Angabe der Job-ID **Ve312207**, Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins gerne unter [jobs@stuckegroup.de](mailto:jobs@stuckegroup.de).

Bei Fragen freuen sich Volker Dembowski unter 040/227468-15 oder Maren Thomsen unter 040/227468-11 auf Ihren Anruf.

