

Seit über 50 Jahren am Markt, innovativ, flexibel und extrem kundennah, mit tollen Produkten und Lösungen Made in Germany für sichere Energieversorgung an Land und auf dem Wasser sowie für größtmögliche Versorgungssicherheit und Schutz von Energieversorgungsanlagen – das ist die stuckeGROUP mit Hauptsitz in Hamburg.

Wir vertreiben unsere Produkte und Lösungen weltweit an verschiedenste Kunden, für die eine sichere Energieversorgung essenziell wichtig ist. Dazu gehören unter anderem Schiffbauer und Werften, Reedereien und Consultants. Kundennähe, ein tiefes Verständnis ihrer Anforderungen, gute Erreichbarkeit und ein umfassender After-Sales-Service sind uns sehr wichtig.

Machen Sie mit uns den nächsten Schritt und werden Sie Teil des Teams als

## Sales Manager Schutzgeräte für Schiffbau und Offshore (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Sie präsentieren und erklären unseren potenziellen, neuen und bestehenden Kund\*innen unser umfassendes, komplexes und flexibles Produkt- und Serviceportfolio
- die von Ihnen betreuten Kunden sind beispielsweise Werften, Schiffbauer, Reedereien und Berater weltweit. Sie sind Ansprechpartner\*in vom Erstkontakt bis zum After-Sales-Service
- die Identifikation von neuen Zielmärkten sowie die Entwicklung und Umsetzung erfolgreicher Vertriebsstrategien sind Ihre große Leidenschaft
- Sie erstellen Kalkulationen, technische Spezifikationen und konkrete Angebote in enger Zusammenarbeit mit der technischen Projektleitung

### Das bieten wir Ihnen:

- wir sorgen für eine strukturierte Einarbeitung als Grundlage für eine langfristige Zusammenarbeit
- bei stucke können Sie sich beruflich weiterentwickeln und wertvolle Erfahrung sammeln
- durch flache Hierarchien profitieren Sie von kurzen, direkten Entscheidungswegen
- durch das international agierende Team bekommen sie täglich neue Impulse
- für Ihr Wohlbefinden sorgen wir durch das Bereitstellen von Getränken und das Bezuschussen des Mittagessens in der Kantine
- flexible Arbeitszeiten lassen sich gut mit Ihrem Privatleben vereinbaren
- zur beruflichen und auch privaten Nutzung stellen wir Ihnen einen Dienstwagen bereit

### Das bieten Sie uns:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- technisches Verständnis setzen wir voraus, vorzugsweise im Bereich elektrotechnische Schiffsanwendungen
- punkten Sie bei uns durch Erfahrung in Schiffbauprojekten
- Sie sind dienstleistungsorientiert, offen und kommunikativ und arbeiten gerne in einem funktionierenden Team
- Sie haben Spaß daran, die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden zu verstehen und die für diesen Kunden beste und wirtschaftlichste technische Lösung zu finden
- Erfahrung aus international tätigen Unternehmen bringen Sie mit und sind aufgeschlossen und anpassungsfähig gegenüber anderen Kulturen
- durch ein empathisches, seriöses und sicheres Auftreten zeichnen Sie sich aus
- Englisch und Deutsch beherrschen Sie verhandlungssicher in Wort und Schrift, um weltweit mit unseren Kund\*innen kommunizieren zu können

Wollen Sie Teil eines motivierten und leistungsstarken Teams sein, um die Herausforderungen des modernen Power Managements von morgen gemeinsam anzugehen und umzusetzen? Dann bewerben Sie sich mit Angabe der Job-ID **Ve192205**, Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins gerne unter [jobs@stuckegroup.de](mailto:jobs@stuckegroup.de).

Bei Fragen freuen sich Volker Dembowski unter 040/227468-15 oder Maren Thomsen unter 040/227468-11 auf Ihren Anruf.

