

Seit über 50 Jahren am Markt, innovativ, flexibel und extrem kundennah, mit tollen Produkten und Lösungen Made in Germany für sichere Energieversorgung an Land und auf dem Wasser sowie für größtmögliche Versorgungssicherheit und Schutz von Energieversorgungsanlagen – das ist die stuckeGROUP mit Hauptsitz in Hamburg.

Wir vertreiben unsere Produkte und Lösungen weltweit an verschiedenste Kunden, für die eine sichere Energieversorgung essenziell wichtig ist. Dazu gehören unter anderem Planer, Hersteller und Errichter von Kraftwerken oder Anlagen zur Erzeugung erneuerbarer Energien. Kundennähe, ein tiefes Verständnis ihrer Anforderungen, gute Erreichbarkeit und ein umfassender After-Sales-Service sind uns sehr wichtig.

Machen Sie mit uns den nächsten Schritt und werden Sie Teil des stucke Teams als

## Sales Manager Schutzgeräte für Energieerzeugung und -verteilung (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Sie präsentieren und erklären unser umfassendes, komplexes und flexibles Produkt- und Serviceportfolio unseren potenziellen, neuen und bestehenden Kund\*innen
- die Identifikation von neuen Zielmärkten sowie die Entwicklung und Umsetzung erfolgreicher Vertriebsstrategien gehören zu Ihren Aufgaben
- Sie erstellen Kalkulationen, technische Spezifikationen und konkrete Angebote in enger Zusammenarbeit mit der technischen Projektleitung
- vom Erstkontakt bis zum After-Sales-Service betreuen Sie unsere Kunden und sind Ansprechpartner\*in für Endanwender, Systemintegratoren und Planungsbüros

### Das bieten wir Ihnen:

- mit einer strukturierten Einarbeitung legen wir den Grundstein für eine langfristige Zusammenarbeit
- bei stucke können Sie sich beruflich weiterentwickeln und wertvolle Erfahrung sammeln
- durch flache Hierarchien profitieren Sie von kurzen, direkten Entscheidungswegen
- täglich neue Impulse schaffen wir durch ein international agierendes Team
- für Ihr Wohlbefinden sorgen wir durch das Bereitstellen von Getränken und das Bezuschussen des Mittagessens in der Kantine
- flexible Arbeitszeiten lassen sich gut mit Ihrem Privatleben vereinbaren
- zur beruflichen und auch privaten Nutzung stellen wir Ihnen einen Dienstwagen bereit

### Das bieten Sie uns:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- elektrotechnisches Grundverständnis setzen wir voraus
- Erfahrung im Bereich Energieversorgungsanlagen wünschen wir uns von Ihnen
- Sie sind dienstleistungsorientiert, offen und kommunikativ und arbeiten gerne in einem funktionierenden Team
- Sie haben Spaß daran, die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden zu verstehen und die für diesen Kunden beste und wirtschaftlichste technische Lösung zu finden
- Englisch und Deutsch beherrschen Sie verhandlungssicher in Wort und Schrift, um weltweit mit unseren Kund\*innen kommunizieren zu können
- durch ein empathisches, seriöses und sicheres Auftreten zeichnen Sie sich aus

Wollen Sie Teil eines motivierten und leistungsstarken Teams sein, um die Herausforderungen des modernen Power Managements von morgen gemeinsam anzugehen und umzusetzen? Dann bewerben Sie sich mit Angabe der Job-ID **Ve172205**, Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins gerne unter [jobs@stuckegroup.de](mailto:jobs@stuckegroup.de).

Bei Fragen freuen sich Volker Dembowski unter 040/227468-15 oder Maren Thomsen unter 040/227468-11 auf Ihren Anruf.

