

Sales Manager Marine (m/w/d)

Ihre Aufgabengebiete:

- Repräsentation des Produkt- und Serviceportfolios bei neuen und bestehenden Kunden
- Kundenbetreuung für Reedereien, Werften und Consultants weltweit
- Identifikation von internationalen Zielmärkten und Umsetzung entsprechender Vertriebsstrategien
- Erstellung von Kalkulationen und technischen Spezifikationen in enger Zusammenarbeit mit den technischen Projektleitern sowie Erstellung von kommerziellen Angeboten



Offshore

Ihre Voraussetzungen:

- Technisches Grundverständnis für elektrotechnische Schiffsanwendungen
- Erfahrung in Schiffbauprojekten der Marine bevorzugt
- Empathisches, seriöses und sicheres Auftreten
- International erfahren und anpassungsfähig an fremde Kulturen
- Verhandlungssichere Kenntnisse in Deutsch und Englisch
- Kompetenz in der technischen Lösungsfindung, um möglichst kundenorientierte Lösungen zu gewährleisten



Marine

Wir bieten:

- Eine strukturierte Einarbeitung, da wir auf langfristige Zusammenarbeit setzen
- Flache Hierarchien in einem motivierten international agierenden Team
- Hervorragende Entwicklungsperspektiven und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Bezuschusstes Mittagessen in der Kantine
- Einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung



Industry



Energy

Sie sehen Ihre Zukunft in unserem Team? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter „Sales Manager Marine (m/w/d)“ an jobs@stuckegroup.de.